



Balco är den ledande aktören i branschen och ett av Sveriges snabbast växande industriföretag. Vi utvecklar, tillverkar, säljer och ansvarar för montering av egentillverkade öppna och inglasade balkongsystem. Huvudkontor ligger i Växjö och vi har dotterbolag i Norge, Danmark, England och Tyskland. Vi är 160 medarbetare och omsätter ca 600 MSEK.

VÅR EXPANSION FORTSÄTTER OCH NU SÖKER VI SÄLJARE TILL VÅRT NYA KONTOR I STOCKHOLM



Vi gör nu en satsning vid vårt nyöppnade Stockholmskontor och bygger upp ett större team som förstärkning till befintliga säljare och projektledare.

Du kommer att arbeta med projektförsäljning av Balcos balkongsystem och inglasningar. Tekniska lösningar och produkter som är marknadens absolut starkaste. Du ska främst bearbeta bostadsrättsföreningar och privata fastighetsägare i södra Stockholm ner till Linköping. Rollen är att betrakta som konsultativ, eftersom varje affär kräver ett gediget beslutsunderlag. Ditt fokus måste vara affärsavslut med kundnytta i centrum. Självklart tar du aktiv del i att kartlägga marknaden och deltar naturligtvis även i framtagningen av offerter. Tjänsten innebär ett dagligt resande med regelbundna besök på huvudkontoret i Växjö.

Vi söker dig som har en teknisk eller ekonomisk bakgrund och har varit utesäljare några år. Skulle du ha arbetat med projektförsäljning och/eller inom byggbranschen är det givetvis meriterande. Som person ska du ha ett tekniskt intresse och förståelse.

Du ska vara driven och målinriktad, kombinerat med en stor portion tålamod. Andra viktiga kännetecken för en säljare som lyckas hos oss är kreativitet och förmåga att bygga förtroendefulla långsiktiga relationer.

Ansökan

Eventuella frågor kring tjänsten besvaras av säljchef Roger Andersson på telefon 0708 – 45 10 58. Ansökningar skickas via mail till jobb@balco.se

Sista dag för ansökningar är 30 November.

